

Kontaktperson: Kim Jensen
PS! Scan-Plant A/S
Telefon: +45 2572 2222
Mail: kim.jensen@ps-sp.dk

Logistikvej 25 B
5250 Odense SV
www.ps-sp.dk



PRESSEMEDDELELSE

Status på et begivenhedsrigt år – og planer for fremtiden

Det netop afsluttede regnskabsår har været det mest begivenhedsrige år i PS! Scan-Plant A/S's historie.

I efteråret 2018 ophørte vores administrationsaftale med GASA Group A/S, og vi flyttede i midlertidige lokaler i Højme imens vi ventede på at vores logistikpartner Alex Andersen Ølund A/S (AA) færdiggjorde byggeriet af deres nye terminal. Samtidig investerede vi i nyt IT-system og etablerede egen administration/bogholderi. Jytte Holm (tidl. Florex) er firmaets nye regnskabsansvarlig, mens Anita Nielsen (tidl. GASA) er ansvarlig for toldpapirer mv.

Kort før højsæsonen - den 1. marts - flyttede vi ind i nye, moderne kontorlokaler. Samtidig overtog AA al handling og logistik omkring den daglige import/eksport af vores planter til primært Norge og Holland.

Vi har ligeledes styrket salgsteamet med to nye kollegaer: Benjamin Alispahic (tidl. GASA) og Per Vestergaard (tidl. Danblumen – tiltræder 1/12). Disse skal i samarbejde med Kim Jensen primært betjene norske havecentre. Vi har fornylig indgået en 3-årig aftale med norske Hageland og deres 101 havecentre.

Salget af belgiske og hollandske planteskolevarer, leveret på CC i skibscontainer, samt tyske sommerblomster, stauder og grønne indeplanter fra Holland og Danmark, steg i 2019 og er stærkt medvirkende til et meget tilfredsstillende resultat på niveau med 2018. Dette til trods for en lang række ekstra udgifter i forbindelse med flytning, IT og ansættelse af nye kollegaer.

Firmaet modtog også den tredje Gazelle pris på 3 år – takket være gode kunderelationer samt dygtige leverandører og samarbejdspartnere.

I forbindelse med regnskabsafslutningen har vi gennemført et "generationsskifte" idet Tom Rasmussen går på efterløn ved årets udgang. Kim Jensen har pr. 1. september købt aktiemajoriteten i PS! Scan-Plant A/S og ejer nu 55% af selskabet, mens de resterende 45% er solgt til norske investorer, som på sigt skal understøtte etableringen af logistiske terminaler, strategiske steder i Norge. Vi er desuden i dialog med yderligere investorer som kan styrke vores forretningsmodel.

Også i 2020 vil fokus være på sortiment og logistik. At finde nye, spændende varer i god kvalitet og størrelse til konkurrencedygtige priser - leveret hurtigt og billigst muligt.